

Einkaufskalkulation

Das Kalkulationsschema – Einkaufsseite

Position	Erläuterung
Listeneinkaufspreis (brutto)	Katalogpreis des Lieferanten
- Lieferrabatt	Prozentual vom Listenpreis
= Zieleinkaufspreis (Ziel-EK)	Preis bei Zahlung mit Zahlungsziel
- Liefererskonto	Prozentual vom Ziel-EK (!!)
= Bareinkaufspreis (Bar-EK)	Preis bei sofortiger Zahlung
+ Bezugskosten	Fracht, Verpackung, Versicherung
= Bezugspreis	Endgültiger Einkaufspreis

Wichtige Formeln

Zieleinkaufspreis:

$$\text{"Ziel - EK"} = \text{"Listenpreis"} - \text{"Rabatt"}$$

Rabatt berechnen:

$$\text{"Rabatt in €"} = \text{"Listenpreis"} \times \text{"Rabatt in \%"} / 100$$

Bareinkaufspreis:

$$\text{"Bar - EK"} = \text{"Ziel - EK"} - \text{"Skonto"}$$

Skonto berechnen (WICHTIG: auf Ziel-EK, nicht auf Listenpreis!):

$$\text{"Skonto in €"} = \text{"Ziel - EK"} \times \text{"Skonto in \%"} / 100$$

Bezugspreis:

$$\text{"Bezugspreis"} = \text{"Bar - EK"} + \text{"Bezugskosten"}$$

Aufgabe 1: Camcorder-Einkauf

Aufgabenstellung

Die DIGBV GmbH bezieht den Camcordertyp Canon LEGRIA HF G70 4K-Camcorder von einem Großhändler.

Konditionen:

- Listenpreis: 1.500,00 €
- Lieferrabatt: 20 %
- Liefererskonto: 2 %
- Bezugskosten (Fracht): 24,00 €

Berechnen Sie den Bezugspreis für diesen Camcorder.

Lösung

Position	Berechnung	Betrag in €
Listenpreis (brutto)		1.500,00
- Liefererrabatt (20%)	$1.500,00 \times 0,20$	- 300,00
= Zieleinkaufspreis		1.200,00
- Liefererskonto (2%)	$1.200,00 \times 0,02$	- 24,00
= Bareinkaufspreis		1.176,00
+ Bezugskosten		+ 24,00
= Bezugspreis		1.200,00

Wichtig: Das Skonto wird auf den Ziel-EK (1.200,00 €) berechnet, nicht auf den Listenpreis!

Kontrolle:

- Rabatt: $1.500,00 \text{ €} \times 0,20 = 300,00 \text{ €} \checkmark$
- Ziel-EK: $1.500,00 \text{ €} - 300,00 \text{ €} = 1.200,00 \text{ €} \checkmark$
- Skonto: $1.200,00 \text{ €} \times 0,02 = 24,00 \text{ €} \checkmark$
- Bar-EK: $1.200,00 \text{ €} - 24,00 \text{ €} = 1.176,00 \text{ €} \checkmark$
- Bezugspreis: $1.176,00 \text{ €} + 24,00 \text{ €} = 1.200,00 \text{ €} \checkmark$

Aufgabe 2: Software-Lizenz (Angebotsvergleich)

Aufgabenstellung

Die IT-Consulting GmbH vergleicht zwei Angebote für die Software ProfiSeller 7.0:

Anbieter	SoftSell OHG	Orgasoft GmbH
Listenpreis netto (1 Lizenz)	2.400,00 €	2.370,00 €
Rabatt	3 %	2 %
Skonto	2 %	2 %
Frachtkosten	20,00 €	25,00 €

Berechnen Sie den jeweiligen Bezugspreis für eine Lizenz unter Inanspruchnahme von Skonto.
Welches Angebot ist günstiger?

Lösung

Angebot SoftSell OHG:

Position	Berechnung	Betrag in €
----------	------------	-------------

Listenpreis netto		2.400,00
- Rabatt (3%)	$2.400,00 \times 0,03$	- 72,00
= Zieleinkaufspreis		2.328,00
- Skonto (2%)	$2.328,00 \times 0,02$	- 46,56
= Bareinkaufspreis		2.281,44
+ Bezugskosten (Fracht)		+ 20,00
= Bezugspreis		2.301,44

Angebot Orgasoft GmbH:

Position	Berechnung	Betrag in €
Listenpreis netto		2.370,00
- Rabatt (2%)	$2.370,00 \times 0,02$	- 47,40
= Zieleinkaufspreis		2.322,60
- Skonto (2%)	$2.322,60 \times 0,02$	- 46,45
= Bareinkaufspreis		2.276,15
+ Bezugskosten (Fracht)		+ 25,00
= Bezugspreis		2.301,15

Vergleich:

Anbieter	Bezugspreis in €
SoftSell OHG	2.301,44
Orgasoft GmbH	2.301,15
Differenz	0,29

Ergebnis: Orgasoft GmbH ist minimal günstiger (0,29 € Ersparnis). Bei so geringen Preisunterschieden spielen weitere Kriterien (Service, Lieferzeit, Support) eine wichtige Rolle.

Skonto muss vom Ziel-EK (2.328,00 €) berechnet werden: $2.328,00 \text{ €} \times 0,02 = 46,56 \text{ €}$ ✓

Aufgabe 3: Hardware-System

Aufgabenstellung

Die Ahlbeck IT GmbH vergleicht zwei Angebote für ein Hardware-System.

Angebot Net AG:

- 1 Server mit Betriebssystem: 3.550,00 €

- 4 PCs à 1.300,00 € pro PC
- Vernetzung: 8 Stunden à 140,00 € pro Stunde
- Software (4 Arbeitsplätze): 350,00 € pro Arbeitsplatz
- Rabatt bei Bestellwert bis 25.000 €: 3 %
- Rabatt bei Bestellwert ab 25.000 €: 5 %
- Skonto bei Zahlung innerhalb Zahlungsfrist: 2 %

Berechnen Sie den zu zahlenden Betrag (netto) bei Inanspruchnahme von Skonto.

Lösung

Schritt 1: Bestellwert ermitteln

Position	Berechnung	Betrag in €
1 Server mit Betriebssystem		3.550,00
4 PCs	$4 \times 1.300,00$	5.200,00
Vernetzung	$8 \times 140,00$	1.120,00
Software (4 Arbeitsplätze)	$4 \times 350,00$	1.400,00
= Listenpreis netto		11.270,00

Schritt 2: Rabattsatz bestimmen

Bestellwert 11.270,00 € liegt unter 25.000,00 € → **Rabatt 3 %**

Schritt 3: Einkaufskalkulation

Position	Berechnung	Betrag in €
Listenpreis netto		11.270,00
- Rabatt (3%)	$11.270,00 \times 0,03$	- 338,10
= Zieleinkaufspreis		10.931,90
- Skonto (2%)	$10.931,90 \times 0,02$	- 218,64
= Zu zahlender Betrag netto		10.713,26

Das Skonto wird auf den Ziel-EK (10.931,90 €) berechnet, nicht auf den Listenpreis (11.270,00 €)!

Skonto vom Ziel-EK berechnen: $10.931,90 \text{ €} \times 0,02 = 218,64 \text{ €} \checkmark$

Ersparnis durch korrekte Berechnung: $225,40 \text{ €} - 218,64 \text{ €} = 6,76 \text{ €}$ Unterschied!

Aufgabe 4: Fehlersuche

Aufgabenstellung

Ein Auszubildender hat folgende Einkaufskalkulation erstellt:

Gegeben:

- Listenpreis: 5.000,00 €
- Rabatt: 10 %

- Skonto: 3 %
- Bezugskosten: 50,00 €

Rechnung des Auszubildenden:

Listenpreis	5.000,00 €
- Rabatt (10%)	- 500,00 €
+ Bezugskosten	+ 50,00 €
= Zwischensumme	4.550,00 €
- Skonto (3%)	- 136,50 €
= Bezugspreis	4.413,50 €

Finden Sie die Fehler und berechnen Sie den Bezugspreis korrekt.

Lösung

Fehleranalyse:

- Fehler 1: Bezugskosten zu früh addiert**
 - Bezugskosten dürfen erst NACH Rabatt und Skonto addiert werden
 - Sie gehören zum Bar-EK, nicht zum Ziel-EK
- Fehler 2: Skonto auf falscher Basis berechnet**
 - Das Skonto wurde auf 4.550,00 € (inkl. Bezugskosten) berechnet
 - Richtig wäre: Skonto nur auf den Ziel-EK (4.500,00 €)

Korrekte Rechnung:

Position	Berechnung	Betrag in €
Listenpreis		5.000,00
- Rabatt (10%)	$5.000,00 \times 0,10$	- 500,00
= Zieleinkaufspreis		4.500,00
- Skonto (3%)	$4.500,00 \times 0,03$	- 135,00
= Bareinkaufspreis		4.365,00
+ Bezugskosten		+ 50,00
= Bezugspreis (korrekt)		4.415,00

Vergleich:

- Falsche Rechnung: 4.413,50 €
- Korrekte Rechnung: 4.415,00 €
- Differenz: 1,50 €

Auch kleine Fehler in der Reihenfolge führen zu falschen Ergebnissen!

Aufgabe 5: Bezugspreis je Einheit berechnen

Aufgabenstellung

Ein Händler bestellt 50 Stück eines Elektronikartikels.

Konditionen:

- Listenpreis: 180,00 € pro Stück
- Mengenrabatt: 8 %
- Skonto: 2 %
- Gesamte Bezugskosten (Fracht + Verpackung): 120,00 €

Berechnen Sie:

- Den Bezugspreis für die gesamte Bestellung
- Den Bezugspreis je Stück

Lösung

a) Bezugspreis gesamt:

Position	Berechnung	Betrag in €
Listenpreis (50 Stück)	$50 \times 180,00$	9.000,00
- Mengenrabatt (8%)	$9.000,00 \times 0,08$	- 720,00
= Zieleinkaufspreis		8.280,00
- Skonto (2%)	$8.280,00 \times 0,02$	- 165,60
= Bareinkaufspreis		8.114,40
+ Bezugskosten		+ 120,00
= Bezugspreis gesamt		8.234,40

b) Bezugspreis je Stück:

$$\text{"Bezugspreis je Stück"} = 8.234,40 \text{ €} / 50 = 164,69 \text{ € pro Stück}$$

Wichtig: Die Bezugskosten werden auf die Gesamtmenge umgelegt und erhöhen damit den Stückpreis.

Kontrolle:

- Ursprünglicher Listenpreis: 180,00 € pro Stück
- Endgültiger Bezugspreis: 164,69 € pro Stück
- Ersparnis: 15,31 € pro Stück (durch Rabatt und Skonto, teilweise durch Bezugskosten kompensiert)

Prüfungstipps: Einkaufskalkulation

- Kalkulationsschema auswendig lernen**
 - Listenpreis → Rabatt → Ziel-EK → Skonto → Bar-EK → Bezugskosten → Bezugspreis
 - Diese Reihenfolge IMMER einhalten!
- Skonto-Basis beachten**
 - Skonto IMMER vom Zieleinkaufspreis berechnen (nach Rabattabzug)

- NIEMALS vom Listenpreis
- 3. **Bezugskosten zum Schluss**
 - Bezugskosten werden erst nach Rabatt und Skonto addiert
 - Sie sind keine Prozentsätze, sondern feste Beträge
- 4. **Prozentrechnung sauber durchführen**
 - Prozentsatz als Dezimalzahl: 3% = 0,03
 - Formel: Grundwert × Prozentsatz = Prozentwert
 - Immer vom richtigen Zwischenergebnis ausgehen
- 5. **Rechenweg dokumentieren**
 - Alle Zwischenschritte aufschreiben
 - Dezimalstellen sauber untereinander ausrichten
 - Kaufmännisch runden (ab 0,5 Cent aufrunden)
- 6. **Plausibilität prüfen**
 - Bezugspreis muss kleiner sein als Listenpreis (wegen Rabatt/Skonto)
 - Aber: Bezugskosten erhöhen den Preis wieder
 - Grobe Überschlagsrechnung zur Kontrolle
- 7. **Auf Einheiten achten**
 - Stückpreis vs. Gesamtpreis unterscheiden
 - Bei Mengen: Bezugskosten auf alle Einheiten verteilen

Übersicht: Die häufigsten Fehler in der Prüfung

Fehler	Richtig
Skonto vom Listenpreis berechnen	Skonto vom Zieleinkaufspreis berechnen
Bezugskosten vor Skonto addieren	Bezugskosten nach Skonto addieren
Reihenfolge vertauschen (z.B. Skonto vor Rabatt)	Immer: Rabatt → Skonto → Bezugskosten
Prozent als ganze Zahl verwenden (3 statt 0,03)	Prozent als Dezimalzahl (3% = 0,03)
Bezugskosten prozentual berechnen	Bezugskosten sind feste Beträge in €
Falsche Basis für Prozentrechnung	Immer vom aktuellen Zwischenergebnis ausgehen

Formelsammlung (zum Auswendiglernen)

Einkaufskalkulation – Schritt für Schritt:

Zieleinkaufspreis

Rabatt

Bareinkaufspreis

Skonto

Bezugspreis

Rabatt und Skonto werden IMMER vom jeweiligen Zwischenergebnis berechnet, nicht vom ursprünglichen Listenpreis!

Zusatzaufgabe zur Selbstkontrolle

Aufgabenstellung

Berechnen Sie den Bezugspreis:

- Listenpreis: 8.400,00 €
 - Rabatt: 12 %
 - Skonto: 3 %
 - Bezugskosten: 180,00 €
-

Lösung zur Zusatzaufgabe

Position	Berechnung	Betrag in €
Listenpreis		8.400,00
- Rabatt (12%)	$8.400,00 \times 0,12$	- 1.008,00
= Zieleinkaufspreis		7.392,00
- Skonto (3%)	$7.392,00 \times 0,03$	- 221,76
= Bareinkaufspreis		7.170,24
+ Bezugskosten		+ 180,00
= Bezugspreis		7.350,24